



แนะนำผลิตภัณฑ์

การร่วมมือกับบริษัทเมืองไทยประกันชีวิต จำกัด ในการดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันชีวิต (Bancassurance)

ธนาคารได้มีการลงนามในบันทึกความร่วมมือ การดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันชีวิต (Bancassurance) ระหว่างธนาคาร และบริษัทเมืองไทยประกันชีวิต จำกัด โดยใช้ช่องทางการขายผ่านเครือข่ายสาขาของธนาคารทั่วประเทศในการขายประกันชีวิตให้แก่ลูกค้า ระยะแรกจะมีกรรมธรรม์อยู่ 2 รูปแบบ คือ

1. กรรมธรรม์รวงข้าวพิทักษ์สิน

- ☐ ค้ำประกันการเสียชีวิตและทุพพลภาพ
- ☐ สำหรับลูกค้าสินเชื่อที่อยู่อาศัย
- ☐ อายุผู้ทำประกันระหว่าง 20-55 ปี
- ☐ ชำระเบี้ยประกันเพียงครั้งเดียว
- ☐ สามารถเลือกระยะเวลาคุ้มครองได้ ตั้งแต่ 5 ปี 10 ปี 15 ปี 20 ปี และ 25 ปี
- ☐ ทุนประกันขั้นต่ำ 3 แสนบาท

2. กรรมธรรม์ค้ำครองภัย

- ☐ ค้ำประกันการเสียชีวิต
- ☐ ให้ความคุ้มครองสำหรับลูกค้าสินเชื่อประเภทอื่นๆ เช่น เงินกู้ (Loan) กู้เบิกเงินเกินบัญชี (OD) และตัวสัญญาใช้เงิน
- ☐ อายุผู้ทำประกันระหว่าง 20-55 ปี
- ☐ ชำระเบี้ยประกันเพียงครั้งเดียว
- ☐ ให้ความคุ้มครองหนี้สินร้อยละ 100 ตามระยะเวลาที่เลือกทำประกัน 5 ปี 10 ปี 15 ปี และ 20 ปี
- ☐ ทุนประกันขั้นต่ำ 1 แสนบาท

สำหรับกรรมธรรม์รวงข้าวพิทักษ์สิน และกรรมธรรม์ค้ำครองภัย จะมีการแนะนำรูปแบบและลักษณะของกรรมธรรม์ผ่านเครือข่ายสาขาและผู้แทนขายตรงของธนาคาร โดยมีผู้จัดการเขต ซึ่งได้รับใบอนุญาตแล้วทุกคนเป็นนายหน้าประกันชีวิตและดูแลลูกค้า และมีผู้จัดการสาขาและพนักงานทั่วประเทศเป็นผู้สนับสนุนการให้บริการ โดยธนาคารได้ตั้งเป้าเบี้ยประกันชีวิตในปีแรกไม่น้อยกว่า 200 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นผลิตภัณฑ์ที่ผูกกับสินเชื่อของธนาคาร 100 ล้านบาท และเบี้ยประกันที่เป็นประกันชีวิตทั่วไปที่จะเปิดตัวช่วงปลายปีอีกไม่ต่ำกว่า 100 ล้านบาท โดยยังไม่รวมผลิตภัณฑ์ประเภท Unit Link

ทั้งนี้ ในอนาคต ธนาคารและบริษัทเมืองไทยประกันชีวิต จำกัด มีแผนการพัฒนารูปแบบของการประกันชีวิตเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าให้เหมาะสม เนื่องจากปัจจุบันธนาคารกสิกรไทยมีลูกค้าถึง 7-8 ล้านบัญชี และมีการแบ่งกลุ่มลูกค้าเป็นกลุ่มอย่างชัดเจน ซึ่งมีความเป็นไปได้ที่จะออกกรรมธรรม์ที่หลากหลายทั้งแบบออมทรัพย์ แบบตลอดชีพ แบบสะสมทรัพย์ระยะสั้น และแบบประกันประเภท Unit Link เพื่อให้เหมาะสมกับกลุ่มลูกค้าของธนาคาร