



ลีสซิ่งกสิกรไทย ให้บริการผลิตภัณฑ์ “สินเชื่อบริการเช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์” สำหรับบุคคลธรรมดา และนิติบุคคลที่มีความประสงค์จะซื้อรถแต่ไม่ต้องการชำระค่ารถทั้งหมดเป็นเงินสดในคราวเดียว โดยกำหนดให้ลูกค้าในฐานะผู้เช่าซื้อผ่อนชำระค่าเช่าซื้อ (ค่างวด) ในอัตราดอกเบี้ยแบบคงที่ ชำระเท่ากันตลอดอายุสัญญา และลีสซิ่งกสิกรไทยในฐานะผู้ให้เช่าซื้อจะโอนกรรมสิทธิ์ในรถคืนดังกล่าวให้ลูกค้าเมื่อชำระเงินค่างวดครบตามที่กำหนดไว้ในสัญญา

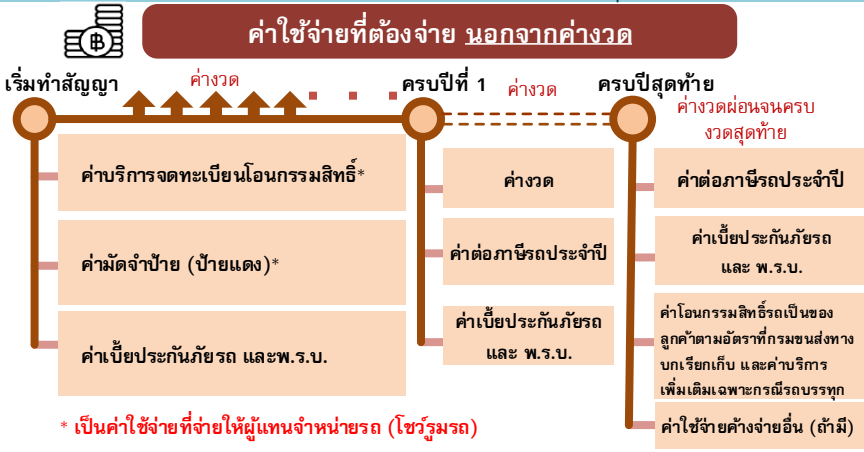
**รถใหม่ :** - วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 100% ของราคารถ  
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 84 เดือน (7ปี)

**รถใช้แล้ว :** - วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 100% ของประเมิน  
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 72 เดือน (6ปี)

สินเชื่อบริการที่อยู่ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2561 หมายถึง สินเชื่อบริการเช่าซื้อที่เช่าซื้อที่เป็นบุคคลธรรมดาที่เช่าซื้อรถยนต์หนึ่งส่วนบุคคล รถจักรยานยนต์ และรถบรรทุกส่วนบุคคล เพื่อใช้ในการส่วนตัวเท่านั้น โดยไม่นำไปใช้ทำการขนส่ง เพื่อการค้าหรือธุรกิจของตนหรือเพื่อสินจ้าง

**หมายเหตุสำหรับทุกผลิตภัณฑ์ :**

- ประเภทการผ่อนชำระแบบชำระทุกเดือน
- อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) เป็นไปตามประกาศอัตราดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนดซึ่งการคำนวณแบบรายงวดเป็นแบบอัตราดอกเบี้ยเงินต้นคงที่ (Flat Rate) โดยการผ่อนชำระคิดแบบลดต้นลดดอก ใช้เพื่อการคิดส่วนลดดอกเบี้ยกรณีปีบัญชีก่อนกำหนดตามหลักเกณฑ์และเงื่อนไขของบริษัท



### หลักการผ่อนชำระ ลดต้นลดดอก

เงินต้นคงเหลือ

ดอกเบี้ยแบบ "ลดต้นลดดอก"

ดอกเบี้ยแบบ Flat Rate เฉลี่ยต่องวด

อัตราดอกเบี้ยเงินต้นคงที่ (Flat Rate) = ดอกเบี้ยที่ต้องจ่ายทั้งหมด (ยอดขอสินเชื่อ x จำนวนปี)

ส่วนลดปีบัญชีก่อนกำหนดคิดจากส่วนนี้

**สูตรการคำนวณและตัวอย่างการคำนวณอัตราดอกเบี้ย กรณีสินเชื่อบริการเช่าซื้อรถยนต์ที่อยู่ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ.2561**

ตัวอย่าง ลูกค้านำรถมาซื้อราคา 600,000 บาท เงินดาวน์ 120,000 บาท (ต้องผ่อน 480,000บาท) อัตราดอกเบี้ย 3% ต่อปี ผ่อน 60 เดือน (5ปี) อัตราดอกเบี้ยคิดหน้าเท่ากับอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี (Effective Interest Rate) +3% ต่อปี สมมติ Effective Interest Rate ของสัญญาหนี้ = 6% ดังนั้น อัตราดอกเบี้ยคิดหน้า 9% ต่อปี สมมติลูกค้าชำระปกติในงวดแรกแต่ในงวดที่ 2 ไม่ชำระ

**ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด (บาท) = เงินต้นที่ต้องผ่อน x อัตราดอกเบี้ย x ระยะเวลาผ่อน (ปี) = (480,000 x 3%) x 5 ปี = 72,000 บาท**

งวดแรก      งวด 2      งวด 3

ชำระปกติ      ไม่มาชำระ      เบี้ยปรับ

**จำนวนผ่อน/เดือน =  $\frac{\text{เงินต้นที่ต้องผ่อน} + \text{ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด}}{\text{จำนวนงวด}}$**

**ดอกเบี้ยผิดนัด(บาท) = เงินต้นของค่างวด x (วันที่ค้าง/365) x เบี้ยปรับ%**

$= (480,000 + 72,000) / 60 = 9,200$  บาท

$= 8,000 \times (30/365) \times 9\%$

$= 59.18$  บาท

**เพื่อประโยชน์สูงสุดของท่าน กรุณาชำระค่างวดตรงตามวันที่กำหนด**

- กรณีผิดนัดชำระค่างวดลูกค้าจะถูกทวงถามหนี้และต้องชำระค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด
- กรณีผิดนัดชำระค่างวด 3 งวด ลูกค้าอาจถูกบอกเลิกสัญญาเช่าซื้อ บริษัทอาจขอรับรถคืนโดยลูกค้าจะถูกดำเนินการติดตามทวงถามหนี้ และอาจถูกดำเนินการฟ้องร้องเป็นคดี ทั้งนี้มีค่าใช้จ่ายใด ๆ ในการทวงถามหนี้ค่าเช่าซื้อ ตามจำนวนที่ลีสซิ่งกสิกรไทยได้ใช้จ่ายไปจริงโดยประหยัด ตามความจำเป็นและมีเหตุอันสมควร
- ท่านมีสิทธิขอเอกสารประกอบการสมัครสินเชื่อคืนได้ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถอนุมัติสินเชื่อให้ท่านได้โดยยื่นคำร้องขอได้ที่ สาขา/ตัวแทนขาย/Kleasing Call Center 02-6969999 ภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ได้รับแจ้งผลการพิจารณาสินเชื่อ

**ค่าติดตามทวงถามหนี้ (กรณีค้างชำระสะสมมากกว่า 1,000 บาท ขึ้นไป)**

ค้างชำระ 1 งวด	ค้างชำระตั้งแต่ 2 งวดขึ้นไป	
50 บาทต่อการทวงถามหนี้	100 บาทต่อการทวงถามหนี้	และค่าใช้จ่ายกรณีส่งพื้นที่ติดตามทวงถามหนี้ 400 บาทต่อการทวงถามหนี้

และอาจมีค่าใช้จ่ายอื่นตามจริง (ตามอัตราค่าธรรมเนียมที่ บจก.ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนด)

**เบี้ยปรับ** ลีสซิ่งกสิกรไทยสามารถเรียกเบี้ยปรับได้ในอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี ( Effective Interest Rate) +3% ของจำนวนเงินต้นของค่างวดที่ผู้เช่าซื้อผิดนัดชำระ ทั้งนี้ ต้องไม่เกิน 15% ต่อปี โดยอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี (Effective Interest Rate) หมายถึงอัตราดอกเบี้ยที่คำนวณแบบลดต้นลดดอก โดยคิดจากต้นเงินคงเหลือในแต่ละงวด และลูกค้าจะต้องชำระค่าติดตามทวงหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด

**ลำดับการตัดชำระหนี้** เมื่อลีสซิ่งกสิกรไทยได้รับชำระค่างวดตามสัญญาจากท่านแล้ว จะตัดชำระเงินในแต่ละงวด โดยเรียงลำดับดังนี้

**ค่างวด (เงินต้น+ดอกเบี้ย) → เบี้ยปรับ → ค่าธรรมเนียม(ถ้ามี) → ค่าติดตามทวงถาม**

ทั้งนี้ หากท่านค้างชำระหนี้กับบริษัท แล้วต่อมาท่านนำเงินมาชำระ ลีสซิ่งกสิกรไทยจะนำเงินนั้นไปตัดจากค่างวด(เงินต้นและดอกเบี้ย)ทั้งหมดก่อนแล้วจึงตัดเบี้ยปรับผิดนัดทั้งหมด ค่าธรรมเนียมทั้งหมด และค่าทวงถามหนี้ทั้งหมดตามลำดับ (การชำระหนี้ไม่ตรงกำหนด จะทำให้เกิดเบี้ยปรับได้)



ทำไมต้องทำประกันภัยรถยนต์

ประกันภัยรถยนต์ภาคบังคับ (พ.ร.บ.)

เพื่อคุ้มครองและให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ขับขี่/ผู้โดยสารที่อยู่ในรถ หรือบุคคลที่อยู่นอกรถที่ประสบภัยจากรถ



ประกันภัยรถยนต์ภาคสมัครใจ

เพื่อคุ้มครองความรับผิดชอบต่อบุคคลภายนอกต่อความเสียหาย/สูญหายของตัวรถ การประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล และการประกันภัยค่ารักษาพยาบาลของผู้ขับขี่และผู้โดยสารในรถ

Q : ประโยชน์ของการทำประกันภัย

A : ให้ความคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เกิดขึ้น อันเนื่องมาจากความเสียหายที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : ทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถจะเกิดอะไรขึ้น

A : กรณีทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถ จะได้รับค่าสินไหมทดแทนตามสัดส่วนความเสียหายจริง เทียบกับทุนประกัน

Q : ผู้ขับขี่ไม่มีหรือไม่เคยมีใบอนุญาตขับรถประกันภัยภาคสมัครใจคุ้มครองหรือไม่

A : ประกันไม่คุ้มครองรถคันที่เอาประกันภัย

Q : ลูกค้านำรถไปใช้ต่างประเทศ

A : ทุนประกันไม่น้อยกว่ายอดค่าเช่าซื้อรถทั้งหมด หรือไม่น้อยกว่า 80% ของราคาารถตลอดระยะเวลาเช่าซื้อ และสำหรับรถใหม่ให้ทำประกันภัยชั้น 1 ตลอดอายุสัญญา (บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติการทำประกันภัย)

Q : ข้อดีของการทำประกันภัย

A : ช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายกับลูกค้า กรณีรถที่เอาประกันเป็นเหตุสร้างความเสียหายแก่ผู้ขับขี่, ผู้โดยสาร หรือ ตัวรถเอง



ทำไมจึงควรทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ

การทำประกันเพื่อคุ้มครองวงเงินหากลูกค้าเสียชีวิต บริษัทประกันจะเป็นผู้รับผิดชอบชำระหนี้แทนลูกค้าตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : การประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อมีกี่รูปแบบ

A : มี 2 รูปแบบ คือ แบบประกันชีวิต และ แบบประกันอุบัติเหตุ ซึ่งแต่ละรูปแบบมีความคุ้มครองที่แตกต่างกัน ในรายละเอียด เช่น ประกันอุบัติเหตุไม่คุ้มครองกรณีเสียชีวิตจากการเจ็บป่วย และไม่มีความคุ้มครองการชดเชยค่าขาดกรณีทุพพลภาพชั่วคราว เป็นต้น ลูกค้าควรศึกษาข้อมูลก่อนการตัดสินใจ ทั้งนี้ลูกค้าจะไม่ทำประกันหรือเลือกทำประกันกับประกันภัยที่นำเชื่อถือรายอื่นได้

Q : ประโยชน์ของการทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ

A : กรณีผู้ซื้อสินเชื่อเสียชีวิต ภาระหนี้จะไม่ตกไปที่ทายาทผู้เสียชีวิต บริษัทประกันเป็นผู้ชำระหนี้แทนตามทุนประกันที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : บังคับให้ลูกค้าทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่

A : ไม่บังคับ เป็นทางเลือกที่ลูกค้าจะทำ ลูกค้ามีสิทธิเลือกที่จะทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่ก็ได้ ซึ่งไม่มีผลต่อการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ

Q : ลูกค้าควรทำประกัน ด้วยทุนประกัน และระยะเวลาคุ้มครองเท่าไร

A : ทำตลอดระยะเวลาเท่าที่วงเงินสินเชื่อ แต่ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับลูกค้า สามารถเลือกทุนประกันและ ระยะเวลาคุ้มครองได้เอง ทั้งนี้หากไม่เต็มวงเงิน หรือไม่ครบระยะเวลาเงินกู้ จะมีความเสี่ยง ของสินไหมทดแทนที่ไม่ครอบคลุมภาระหนี้

แนะนำนายหน้าประกันภัยของสิสซิงกสิกรไทย

สิสซิงกสิกรไทยขอแนะนำบริษัท ไพรเกอร์ส มัลติ อินชัวร์นส์ โบรกเกอร์ จำกัด (PMIB) บริษัทในเครือของสิสซิงกสิกรไทย เป็นผู้แนะนำการทำประกันภัยที่ประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ การประกันภัยรถยนต์ และการประกันภัยประเภทอื่นทุกชนิด ติดต่อสอบถามข้อมูลได้ที่ โทร 02 676 8799 หรือ pmb.kasikornleasing.com อย่างไรก็ตาม ลูกค้ามีสิทธิเลือกทำ ประกันภัยที่นำเชื่อถือรายอื่นก็ได้



คำถามเกี่ยวกับการเช่าซื้อรถที่ทุกคนควรรู้

Q : กรณีลูกค้ามีอุบัติเหตุก่อนกำหนดลูกค้าได้ส่วนลดเท่าไรและวิธีคำนวณอย่างไร

A : เมื่อลูกค้าประสงค์จะปิดบัญชีก่อนกำหนด ลูกค้าจะได้ส่วนลดดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 50 ของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ\* ซึ่งลูกค้าจะได้จากใบแนบการผ่อนชำระค่างวด ที่แนบมาพร้อมสัญญาเช่าซื้อในครั้งแรก

ภาระหนี้ที่ลูกค้าต้องชำระในกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนด

= ยอดหนี้เงินต้นคงเหลือ + ดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระหักส่วนลด 50% (คำนวณตามระบบบัญชีแบบลดต้นลดดอก หรือ Effective Rate)+ภาษีมูลค่าเพิ่มส่วนที่เหลือตลอดอายุสัญญา + ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)

Q : การนำรถไปใช้ต่างประเทศ

A : ห้ามนำรถไปใช้ต่างประเทศ เว้นแต่ กรณีพิเศษ ลูกค้าได้ยื่นเป็นหนังสือต่อสิสซิงกสิกรไทยให้พิจารณาอนุมัติการนำรถไปใช้ต่างประเทศ (บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติหรือไม่อนุมัติตามเหตุจำเป็นกรณีอื่นๆ) เมื่อได้รับอนุมัติผู้เช่าซื้อต้องนำชุดเอกสารที่ได้รับจากสิสซิงกสิกรไทยไปประกอบการยื่นต่อกรมการขนส่งทางบกเพื่อทำเรื่องขออนุญาตรถออกไปใช้นอกราชอาณาจักร ตามรายละเอียดที่กรมการขนส่งทางบกกำหนด



Q : ความรับผิดชอบของลูกค้ากรณีผิดนัดชำระหนี้\*

A : ก่อน สิสซิงกสิกรไทยนำรถกลับคืน เมื่อลูกค้าผิดนัดชำระหนี้ 3 งวดติดต่อกัน และสิสซิงกสิกรไทยมีหนังสือทวงถามให้ชำระหนี้ แต่ลูกค้าเพิกเฉยไม่ชำระภายใน 30 วัน ตามที่ระบุไว้ ถือเป็นกรณียกเลิกสัญญา ลูกค้ามีภาระรับผิดชอบคืนรถพร้อมทั้งมูลหนี้ส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญา (คือ ค่าวงค้ำชำระและมูลหนี้คงค้างตามสัญญาทั้งหมด ค่าทวงถามหนี้ และค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี) แก่สิสซิงกสิกรไทย **หลัง** สิสซิงกสิกรไทยนำรถกลับคืน สิสซิงกสิกรไทยจะนำรถออกขายทอดตลาด (กรณีรถบรรทุกอาจมีการขายรถโดยวิธีการอื่น) หากขายรถได้ราคาเกินกว่ามูลหนี้ส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญาจะคืนเงินให้ลูกค้า หากได้ราคาร้อยกว่ามูลค่าส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญาลูกค้ายังคงต้องรับผิดชอบภาระหนี้จนครบถ้วน

Q : วิธีการนำรถที่อยู่ระหว่างการผ่อนชำระค่างวดไปขายต่อที่ถูกต้อง

A : หากยังไม่ครบกำหนดห้ามนำรถไปขายต่อโดยไม่ได้รับอนุญาต เนื่องจากกรรมสิทธิ์ยังเป็นของสิสซิงกสิกรไทย (มีเงื่อนไขทั้งลูกค้าและผู้รับซื้อรถจะถูกดำเนินคดีตามกฎหมาย)

หากต้องการขายต่อ

ให้ติดต่อมายังสิสซิงกสิกรไทยซึ่งเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์รถ ทางสิสซิงกสิกรไทยจะหารายละเอียดในการปิดบัญชีและขั้นตอนในการโอนรถไปยังผู้รับซื้อ โดยเงินที่ได้จากการขายรถเมื่อหักภาระหนี้ตามสัญญาแล้วเงินที่เหลือจะเป็นของลูกค้าต่อไปหรือสิสซิงกสิกรไทยจะหารายละเอียดในการเปลี่ยนแปลงผู้เช่าซื้อ ซึ่งผู้รับโอนสิทธิและหน้าที่จะเข้ามาเป็นผู้เช่าซื้อใหม่แทนผู้เช่าซื้อรายเดิม ทั้งนี้การพิจารณาผู้เช่าซื้อใหม่จะเป็นไปตามนโยบายการพิจารณาสินเชื่อของสิสซิงกสิกรไทยเท่านั้น ผู้เช่าซื้อเดิม และผู้เช่าซื้อใหม่ไม่สามารถดำเนินการเองโดยพลการได้

\*ตามประกาศของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.)

ข้อสัญญาเช่าซื้อที่สำคัญที่ท่านควรต้องทราบ : ตรวจสอบรายการทรัพย์สินที่เช่าซื้อ วิธีการคำนวณเงินและจำนวนค่าเช่าซื้อ ได้ที่บัญชีรายการเช่าซื้อ

- ข้อ 1 หน้าที่ของผู้เช่าซื้อ
- ข้อ 2 การผ่อนชำระค่าเช่าซื้อ
- ข้อ 3 การตรวจสอบสภาพรถ
- ข้อ 4 การเช่ารถ และสิทธิของผู้เช่าซื้อ
- ข้อ 5 การโอนกรรมสิทธิ์รถเมื่อชำระค่าเช่าซื้อครบถ้วน
- ข้อ 6 เบี้ยปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้
- ข้อ 7 การตรวจสอบสภาพรถ
- ข้อ 8 การบอกเลิกสัญญา
- ข้อ 9 การเช่ารถ และสิทธิของผู้เช่าซื้อ
- ข้อ 10 การโอนกรรมสิทธิ์รถเมื่อชำระค่าเช่าซื้อครบถ้วน
- ข้อ 11 เบี้ยปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้
- ข้อ 12 การตรวจสอบสภาพรถ
- ข้อ 13 การบอกเลิกสัญญา

ทั้งนี้ ผู้เช่าซื้อควรศึกษารายละเอียดในสัญญาเช่าซื้อทุกข้อ


ท่านสามารถดูรายละเอียดค่าใช้จ่ายและค่าธรรมเนียมต่างๆได้ที่ [www.kasikornleasing.com](http://www.kasikornleasing.com) ในเมนูอัตราและค่าธรรมเนียม

สแกน QR Code เพื่อดูรายละเอียดข้อความสัญญาเช่าซื้อฉบับนี้ได้จากที่นี่

ลีสซิ่งกสิกรไทย ให้บริการผลิตภัณฑ์สินเชื่อเช่าซื้อรถบรรทุก สำหรับลูกค้าบุคคลธรรมดา และนิติบุคคลที่มีความประสงค์จะซื้อรถแต่ไม่ต้องการชำระค่ารถทั้งหมดเป็นเงินสดในคราวเดียว โดยกำหนดให้ลูกค้าในฐานะผู้เช่าซื้อผ่อนชำระค่าเช่าซื้อ (ค่างวด) ในอัตราดอกเบี้ยแบบคงที่ ชำระเท่ากันตลอดอายุสัญญา และลีสซิ่งกสิกรไทยในฐานะผู้ให้เช่าซื้อจะโอนกรรมสิทธิ์ในรถคันดังกล่าวให้ลูกค้าเมื่อชำระเงินค่างวดครบตามที่กำหนดไว้ในสัญญา


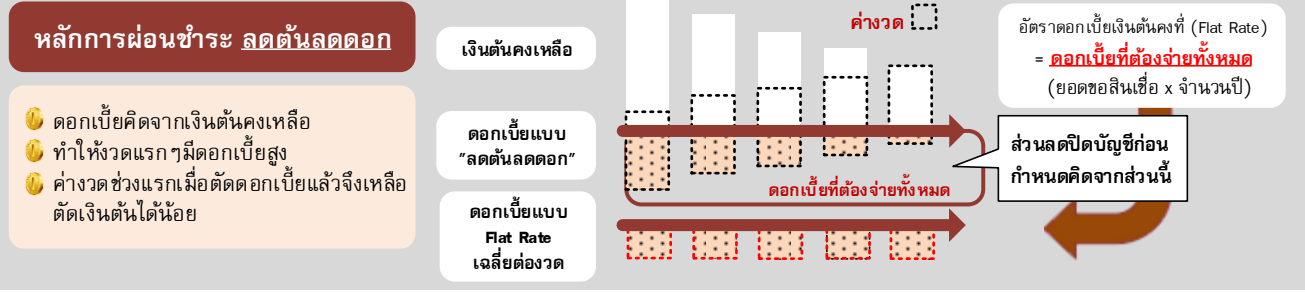
**รถบรรทุก :**

- วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 100% ของราคารถ
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 72 เดือน (6ปี)



**หมายเหตุสำหรับทุกผลิตภัณฑ์ :**

- ประเภทการผ่อนชำระแบบชำระทุกเดือน
- อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) เป็นไปตามประกาศอัตราดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนดซึ่งการคำนวณแบบรายงวดเป็นแบบอัตราดอกเบี้ยเงินต้นคงที่ (Flat Rate) โดยการผ่อนชำระคิดแบบลดต้นลดดอก ใช้เพื่อการคิดส่วนลดดอกเบี้ยกรณีปีบัญชี ก่อนกำหนดตามหลักเกณฑ์และเงื่อนไขของบริษัท

**การปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด**

ลูกค้าที่ประสงค์จะชำระค่าเช่าซื้อทั้งหมดในคราวเดียวเพื่อปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด ลูกค้าจะได้รับส่วนลดอัตราดอกเบี้ยเช่าซื้อ 50% ของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ (ด้วยวิธีการคำนวณดอกเบี้ยทางบัญชีแบบอัตราลดต้นลดดอก)

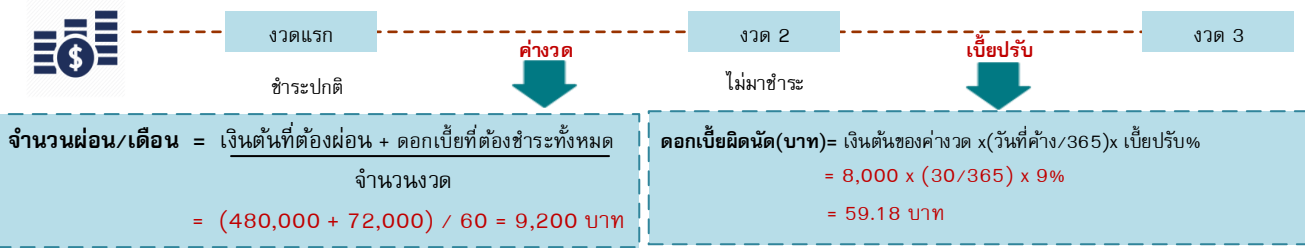
**สูตรการคำนวณและตัวอย่างการคำนวณอัตราดอกเบี้ย กรณีสินเชื่อบรรทุกที่อยู่ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญา เรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ.2561**

ตัวอย่าง ลูกค้าต้องการซื้อรถราคา 600,000 บาท เงินดาวน์ 120,000 บาท (ต้องผ่อน 480,000บาท) อัตราดอกเบี้ย 3% ต่อปี ผ่อน 60 เดือน (5ปี) อัตราดอกเบี้ยคิดหน้าเท่ากับอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี (Effective Interest Rate) +3% ต่อปี สมมติ Effective Interest Rate ของสัญญา = 6% ดังนั้น อัตราดอกเบี้ยคิดหน้า 9% ต่อปี สมมติลูกค้าชำระปกติในงวดแรกแต่ในงวดที่ 2 ไม่ชำระ

**ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด (บาท) = เงินต้นที่ต้องผ่อน x อัตราดอกเบี้ย x ระยะเวลาผ่อน (ปี) = (480,000 x 3%) x 5 ปี = 72,000 บาท**

**เพื่อประโยชน์สูงสุดของท่าน กรุณาชำระค่างวดตรงตามวันที่กำหนด**

- กรณีผิดนัดชำระค่างวดลูกค้าจะถูกทวงถามหนี้และต้องชำระค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด
- กรณีผิดนัดชำระค่างวด 3 งวดลูกค้าอาจถูกบอกเลิกสัญญาเช่าซื้อ บริษัทอาจขอรับรถคืน โดยลูกค้าจะถูกดำเนินการติดตามทวงถามหนี้ และอาจถูกดำเนินการฟ้องร้องเป็นคดี ทั้งนี้ลูกค้าจะมีค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ค่าเช่าซื้อและค่าใช้จ่ายอื่นตามที่บริษัทกำหนด
- ท่านมีสิทธิขอเอกสารประกอบการสมัครสินเชื่อคืนได้ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถอนุมัติสินเชื่อให้ท่านได้โดยยื่นคำร้องขอได้ที่ สาขา/ตัวแทนขายKleasing Call Center 02-6969999 ภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ได้รับแจ้งผลการพิจารณาสินเชื่อ



**เบี้ยปรับ** ลีสซิ่งกสิกรไทยสามารถเรียกเบี้ยปรับได้ในอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี ( Effective Interest Rate) +3% ของจำนวนเงินต้นของค่างวดที่ผู้เช่าซื้อผิดนัดชำระ ทั้งนี้ ต้องไม่เกิน 15% ต่อปี โดยอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี ( Effective Interest Rate) หมายถึงอัตราดอกเบี้ยที่คำนวณแบบลดต้นลดดอก โดยคิดจากต้นเงินคงเหลือในแต่ละงวด และลูกค้าจะต้องชำระค่าผิดนัดตามทวงถามหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด

**ค่าติดตามทวงถามหนี้ (กรณีค้างชำระสะสมมากกว่า 1,000 บาท ขึ้นไป)**

ค้างชำระ 1 งวด	ค้างชำระตั้งแต่ 2 งวดขึ้นไป	
50 บาทต่อการทวงถามหนี้	100 บาทต่อการทวงถามหนี้	และค่าใช้จ่ายกรณีส่งพื้นที่ติดตามทวงถามหนี้ 400 บาทต่อการทวงถามหนี้

**ลंबัดบการตัดชำระหนี้** เมื่อลีสซิ่งกสิกรไทยได้รับชำระค่างวดตามสัญญาจากท่านแล้ว จะตัดชำระหนี้ในแต่ละงวด โดยเรียงลำดับดังนี้

**ค่างวด (เงินต้น+ดอกเบี้ย) → เบี้ยปรับ → ค่าธรรมเนียม(ถ้ามี) → ค่าติดตามทวงถาม**

ทั้งนี้ หากท่านค้างชำระหนี้กับบริษัท แล้วต่อมาท่านนำเงินมาชำระ ลีสซิ่งกสิกรไทยจะนำเงินนั้นไปตัดจากค่างวด(เงินต้นและดอกเบี้ย)ทั้งหมดก่อน แล้วจึงตัดเบี้ยปรับผิดนัดทั้งหมด ค่าธรรมเนียมทั้งหมด และค่าทวงถามหนี้ทั้งหมดตามลำดับ (การชำระหนี้ไม่ตรงกำหนด จะทำให้เกิดเบี้ยปรับได้)

**ทำไมต้องทำประกันภัยรถยนต์**

**ประกันภัยรถยนต์ภาคบังคับ (พ.ร.บ.)**

เพื่อคุ้มครองและให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ขับขี่/ผู้โดยสารที่อยู่ในรถ หรือบุคคลที่อยู่นอกรถที่ประสบภัยจากรถ



**ประกันภัยรถยนต์ภาคสมัครใจ**

เพื่อคุ้มครองความรับผิดชอบต่อบุคคลภายนอกต่อความเสียหาย/สูญหายของตัวรถ การประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล และการประกันภัยค่ารักษาพยาบาลของผู้ขับขี่และผู้โดยสารในรถ

**Q : ประโยชน์ของการทำประกันภัย**

A : ให้ความคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เกิดขึ้น อันเนื่องมาจากความเสียหายที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

**Q : ทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถจะเกิดอะไรขึ้น**

A : กรณีทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถ จะได้รับค่าสินไหมทดแทนตามสัดส่วนความเสียหายจริง เทียบกับทุนประกัน

**Q : ผู้ขับรถไม่มีหรือไม่เคยมีใบอนุญาตขับรถประกันภัยภาคสมัครใจคุ้มครองหรือไม่**

A : ประกันไม่คุ้มครองรถคันที่เอาประกันภัย

**Q : ลูกค้านำรถไปใช้ต่างประเทศ**

A : ทุนประกันไม่น้อยกว่ายอดค่าเช่าซื้อรถทั้งหมด หรือไม่น้อยกว่า 80% ของราคาารถตลอดระยะเวลาเช่าซื้อ และสำหรับรถใหม่ให้ทำประกันภัยชั้น 1 ตลอดอายุสัญญา (บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติการทำประกันภัย)

**Q : ข้อดีของการทำประกันภัย**

A : ช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายกับลูกค้า กรณีรถที่เอาประกันเป็นเหตุสร้างความเสียหายแก่ผู้ขับขี่, ผู้โดยสาร หรือ ตัวรถเอง



**ทำไมจึงควรทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ**

การทำประกันเพื่อคุ้มครองวงเงินหากลูกค้าเสียชีวิต บริษัทประกันจะเป็นผู้รับผิดชอบชำระหนี้แทนลูกค้าตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

**Q : การประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อมีกี่รูปแบบ**

A : มี 2 รูปแบบ คือ แบบประกันชีวิต และ แบบประกันอุบัติเหตุ ซึ่งแต่ละรูปแบบมีความคุ้มครองที่แตกต่างกัน ในรายละเอียด เช่น ประกันอุบัติเหตุไม่คุ้มครองกรณีเสียชีวิตจากการเจ็บป่วย และไม่มีความคุ้มครองการชดเชยค่างดกรณีทุพพลภาพชั่วคราว เป็นต้น ลูกค้าควรศึกษาข้อมูลก่อนการตัดสินใจ ทั้งนี้ลูกค้าจะไม่ทำประกันหรือเลือกทำประกันกับประกันภัยที่นำเชื่อถือรายอื่นได้

**Q : ประโยชน์ของการทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ**

A : กรณีผู้ซื้อสินเชื่อเสียชีวิต ภาระหนี้จะไม่ตกไปที่ทายาทผู้เสียชีวิต บริษัทประกันเป็นผู้ชำระหนี้แทนตามทุนประกันที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

**แนะนำนายหน้าประกันภัยของสิสซิงกสิกรไทย**

สิสซิงกสิกรไทยขอแนะนำบริษัท โพรเกรส มัลติ อินชัวร์นส์ โบรกเกอร์ จำกัด (PMIB) บริษัทในเครือของสิสซิงกสิกรไทย เป็นผู้แนะนำการทำประกันภัยทั้งประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ การประกันภัยรถยนต์ และการประกันภัยประเภทอื่นทุกชนิด ติดต่อสอบถามข้อมูลได้ที่ โทร 02 676 8799 หรือ pmib.kasikornleasing.com อย่างไรก็ตาม ผู้เช่าซื้อมีสิทธิเลือกที่จะทำประกันภัยที่นำเชื่อถือรายอื่นฯ ได้

**คำถามเกี่ยวกับการเช่าซื้อรถที่ทุกคนควรรู้**

**Q : กรณีลูกค้ามีปัญหีก่อนกำหนดลูกค้าได้ส่วนลดเท่าไรและวิธีคำนวณอย่างไร**

A : เมื่อลูกค้าประสงค์จะปิดบัญชีก่อนกำหนด ลูกค้าจะได้ส่วนลดดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 50 ของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ\*

**ภาระหนี้ที่ลูกค้าต้องชำระในกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนด**

= ยอดหนี้เงินต้นคงเหลือ + ดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระหักส่วนลด 50% (คำนวณตามระบบบัญชีแบบลดต้นลดดอก หรือ Effective Rate) + ภาษีมูลค่าเพิ่มส่วนที่เหลือตลอดอายุสัญญา + ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)

**Q : การนำรถไปใช้ต่างประเทศ**

A : ห้ามนำรถไปใช้ต่างประเทศ เว้นแต่ กรณีพิเศษ ลูกค้าได้ยื่นเป็นหนังสือต่อสิสซิงกสิกรไทยให้พิจารณาอนุมัติการนำรถไปใช้ต่างประเทศ (บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติหรือไม่อนุมัติตามเหตุจำเป็นกรณี ๆ ไป) เมื่อได้รับอนุมัติผู้เช่าซื้อต้องนำชุดเอกสารที่ได้รับจากสิสซิงกสิกรไทยไปประกอบการยื่นต่อกรมการขนส่งทางบกเพื่อทำเรื่องขออนุญาตรถออกไปใช้นอกราชอาณาจักร ตามรายละเอียดที่กรมการขนส่งทางบกกำหนด

**Q : ความรับผิดชอบของลูกค้ากรณีผิดนัดชำระหนี้\***

A : ก่อน สิสซิงกสิกรไทยนำรถกลับคืน เมื่อลูกค้าผิดนัดชำระหนี้ 3 งวดติดต่อกัน และสิสซิงกสิกรไทยมีหนังสือทวงถามให้ชำระหนี้ แต่ลูกค้าเพิกเฉยไม่ชำระภายใน 30 วัน ตามที่ระบุไว้ ถือเป็นกรณียกเลิกสัญญา ลูกค้ามีภาระรับผิดชอบคืนรถพร้อมทั้งมูลค่าส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญา (คือ ค่าวงค้ำชำระและมูลค่าหนี้คงค้างตามสัญญาทั้งหมด ค่าทวงถามหนี้ และค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี) แก่สิสซิงกสิกรไทย **หลัง** สิสซิงกสิกรไทยนำรถกลับคืน สิสซิงกสิกรไทยจะนำรถออกขายทอดตลาด/โดยวิธีการอื่น หากขายรถได้ราคาเกินกว่ามูลค่าส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญาจะคืนเงินให้ลูกค้า หากได้ราคาน้อยกว่ามูลค่าส่วนที่ขาดอยู่ตามสัญญา ลูกค้ายังคงต้องรับผิดชอบภาระหนี้จนครบถ้วน



**Q : วิธีการนำรถที่อยู่ระหว่างการผ่อนชำระค้างงวดไปขายต่อที่ถูกต้อง**

A : หากยังไม่ผ่อนไม่ครบ ห้ามนำรถไปขายต่อโดยไม่ได้รับอนุญาต เนื่องจากกรรมสิทธิ์ยังเป็นของสิสซิงกสิกรไทย (มีเงื่อนไขทั้งลูกค้าและผู้รับซื้อจะถูกดำเนินคดีตามกฎหมาย)

**ความต้องการขายต่อ**

ให้ติดต่อมายังสิสซิงกสิกรไทยซึ่งเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์ ทางสิสซิงกสิกรไทยจะให้รายละเอียดในการปิดบัญชีและขั้นตอนในการโอนรถไปยังผู้รับซื้อ โดยเงินที่ได้จากการขายรถเมื่อหักภาระหนี้ตามสัญญาแล้วเงินที่เหลือจะเป็นของลูกค้าต่อไปหรือสิสซิงกสิกรไทยจะให้รายละเอียดในการเปลี่ยนแปลงผู้เช่าซื้อ ซึ่งผู้รับโอนสิทธิ์และหน้าที่จะเข้ามาเป็นผู้เช่าซื้อใหม่แทนผู้เช่าซื้อรายเดิม ทั้งนี้การพิจารณาผู้เช่าซื้อใหม่จะเป็นไปตามนโยบายการพิจารณาสินเชื่อของสิสซิงกสิกรไทยเท่านั้น ผู้เช่าซื้อเดิม และผู้เช่าซื้อใหม่ไม่สามารถดำเนินการเองโดยพลการได้

\*ตามประกาศของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.)

**ข้อสัญญาเช่าซื้อที่สำคัญที่ท่านควรต้องทราบ :** ตรวจสอบรายการทรัพย์สินที่เช่าซื้อ วิธีการคำนวณเงิน และจำนวนค่าเช่าซื้อ ได้ที่บัญชีรายการเช่าซื้อ

- ข้อ 1 หน้าที่ของผู้เช่าซื้อ
- ข้อ 2 การผ่อนชำระค่าเช่าซื้อ
- ข้อ 3 การตรวจสอบสภาพรถ
- ข้อ 4 การใช้รถ และสิทธิของผู้เช่าซื้อ
- ข้อ 5 การเช่าซื้อ
- ข้อ 6 ได้รับโอนกรรมสิทธิ์เมื่อชำระค่าเช่าซื้อครบถ้วน
- ข้อ 7 ได้รับปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้
- ข้อ 8 เบี้ยปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้
- ข้อ 9 การบอกเลิกสัญญา
- ข้อ 10 การเช่าซื้อ
- ข้อ 11 การเช่าซื้อ
- ข้อ 12 การเช่าซื้อ
- ข้อ 13 การบอกเลิกสัญญา

**ทั้งนี้ ผู้เช่าซื้อควรศึกษารายละเอียดในสัญญาเช่าซื้อทุกข้อ**

ท่านสามารถดูรายละเอียดค่าใช้จ่ายและค่าธรรมเนียมต่าง ๆ ได้ที่ [www.kasikornleasing.com](http://www.kasikornleasing.com) ในเมนูอัตราและค่าธรรมเนียม



สแกน QR Code เพื่อดูรายละเอียด ข้อความสัญญาเช่าซื้อฉบับนี้ได้จากที่นี่